



## Índice general

Prefacio a la edición argentina	XVII
Prefacio	XIX
<b>CAPÍTULO I</b>	
<b>EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO DE DAÑOS. UNA APROXIMACIÓN GENERAL</b>	
I.1. Preliminar	1
I.2. El Juez Hand y la definición económica de la culpa	7
I.3. Pigou y las externalidades	8
I.4. Coase y la reciprocidad	11
I.5. Calabresi y el costo de los accidentes	16
I.6. Posner y Shavell. Los modelos canónicos	20
I.7. Algunas reflexiones finales (que no importan conclusión)	33
<b>CAPÍTULO II</b>	
<b>EL ANÁLISIS ECONÓMICO DE LA RESPONSABILIDAD POR PRODUCTOS</b>	
II.1. La ubicación del problema	39
II.2. La teoría básica y las particularidades de la responsabilidad por productos desde el punto de vista del análisis económico	40
II.3. ¿Responsabilidad objetiva o subjetiva por productos?	44
II.4. El problema de los daños vinculados a los productos, globalmente considerado	49
Apéndice	53
<b>CAPÍTULO III</b>	
<b>LA PREVENCIÓN: <i>SPECIFIC DETERRENCE</i> Y <i>GENERAL DETERRENCE</i></b>	
III.1. La prevención y el Derecho de Daños	61
III.2. La prevención especial en el campo penal y la <i>specific deterrence</i>	63
III.3. La <i>specific deterrence</i> , el proceso civil y el Derecho de Daños	66
III.4. Las consecuencias diferenciales de la general y <i>specific deterrence</i>	
Una nota sobre el régimen de las acciones de prevención en el nuevo Código Argentino	69
<b>CAPÍTULO IV</b>	
<b>EL PROBLEMA DE LA INSOLVENCIA EN EL DERECHO DE DAÑOS</b>	
IV.1. Introducción	73
IV.2. Una caracterización institucional de los agentes insolventes	75
IV.3. El problema de los insolventes en los modelos usuales	79
IV.4. La calidad de insolvente como una posibilidad de decisión racional	82
IV.5. Conclusiones	87
<b>CAPÍTULO V</b>	
<b>SEGUROS VOLUNTARIOS Y OBLIGATORIOS DE RESPONSABILIDAD CIVIL</b>	
V.1. El seguro obligatorio de responsabilidad civil para la conducción de automóviles	91
V.2. El análisis económico del seguro de responsabilidad civil. Modelos, elementos y relaciones básicas	95
V.3. El deber jurídico de tomar un seguro y algunos refinamientos sobre el modelo básico	102
V.3.1. El seguro obligatorio y los problemas de información	102
V.3.2. Los sistemas MTP y el problema de la insolvencia de los potenciales dañadores	106

V.3.3. El seguro obligatorio, la oportunidad de la compensación y el agravamiento de los daños	110
V.4. Un problema de detalle (y de <i>enforcement</i> )	111
V.4.1. La demora en el pago de las indemnizaciones y el deber de contratar seguro	116
V.4.2. El <i>moral hazard</i>	117
V.5. Relaciones teóricas, condiciones empíricas relevantes y directivas para el diseño de sistemas reales para contextos altamente imperfectos	118
V.6. Consideraciones finales	126
Apéndice	129

## CAPÍTULO VI EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DAÑO EXTRAPATRIMONIAL O MORAL

VI.1. Introducción	135
VI.2. El concepto de daño moral y daño extrapatrimonial	137
VI.3. La cuantificación en la evidencia empírica	141
VI.3.1. Cuantificación individual o en concreto	141
VI.3.2. Cuantificación mediante haremos	142
VI.3.3. Cuantificación con techos o topes	144
VI.4. Las estrategias de aproximación al daño extrapatrimonial en el análisis económico	144
VI.4.1. El enfoque basado en el seguro	145
VI.4.1.1. La aproximación teórica	145
VI.4.1.2. La aproximación empírica	148
VI.4.2. El enfoque basado en la disposición a pagar por la reducción del riesgo (VSL, WTP y WTA)	150
VI.5. Un análisis crítico	155
VI.5.1. La deducción teórica de la decisión de contratar un seguro	155
VI.5.2. La investigación empírica de la decisión de asegurarse	157
VI.5.3. Algunas acotaciones generales sobre la teoría del seguro	158
VI.5.4. Las orientaciones basadas en la disposición a pagar para reducir el riesgo	161
VI.6. Reflexiones finales	163
VI.6.1. La caracterización del DE	163
VI.6.2. El problema de la magnitud	165
VI.6.3. Daño patrimonial y extrapatrimonial	166
VI.6.4. La indemnizabilidad	166
VI.6.5. La cuantificación	167
VI.6.5.1. Los pequeños DE	167
VI.6.5.2. Las particularidades idiosincrásicas de la valuación, la utilidad de los agentes y el valor de cambio	167
VI.6.5.3. Las particularidades idiosincrásicas de la valuación, la utilidad de los agentes y el valor de cambio Algunas líneas de acción	169
Apéndice	177

## Capítulo VII LA CUANTIFICACIÓN DE DAÑOS PERSONALES PATRIMONIALES CONCEPTOS GENERALES

VII.1. El contexto teórico implicado	189
VII.1.1. Discrepancias terminológicas y conceptuales	191
VII.1.2. El alcance de la noción de daño jurídico y las diferentes clases de daños. El marco normativo de la cuestión en el Código Civil y Comercial argentino de 2014	192
VII.1.3. Daño resarcible y daño jurídico	192
VII.1.4. Las propiedades y el alcance del daño jurídico	194
VII.1.5. La distinción de diversas clases de daño jurídico	194
VII.1.6. El concepto jurídico de daño y las categorías relevantes en el nuevo Código Civil y Comercial argentino de 2014	196

VII.1.7. Una síntesis de las bases conceptuales que se asumirán a los efectos de la cuantificación	201
VII.2. Las estrategias empíricas para cuantificar indemnizaciones por incapacidades y muertes. Una breve reseña de la jurisprudencia argentina.	204
VII.2.1. Un arquetipo para el empleo del método de capital humano con auxilio de fórmulas actuariales en la jurisdicción nacional: el caso "Vuoto"	205
VII.2.2. La jurisprudencia de la provincia de Buenos Aires	206
VII.2.3. La jurisprudencia de la Provincia de Córdoba.	209
VII.2.4. La jurisprudencia de la Provincia de Mendoza.	212
VII.2.5. La jurisprudencia de la Provincia de Santa Fe	213
VII.2.6. La jurisprudencia de la Provincia del Chaco	215
VII.2.7. La jurisprudencia de otras jurisdicciones provinciales	217
VII.3. La incidencia determinante del nuevo Código Civil y Comercial argentino en la cuestión	221
<b>Capítulo VIII</b>	
<b>LA CUANTIFICACIÓN DE DAÑOS PERSONALES PATRIMONIALES SEGÚN EL MÉTODO DE CAPITAL HUMANO ADOPTADO POR EL CÓDIGO CIVIL Y COMERCIAL ARGENTINO DE 2014</b>	
VIII.1. Introducción	223
VIII.2. ¿Qué es una fórmula?	224
VIII.3. Algunas cuestiones particulares relacionadas con las fórmulas y sus componentes	229
VIII.3.1. La diferencia entre una fórmula y el valor a computar para cada una de sus variables a la hora de su aplicación. El caso particular de "Vuoto" y "Méndez"	229
VIII.3.2. Cuestiones concernientes al valor de la variable "ingreso"! Actividades sin remuneración explícita, variación de los ingresos, etc.	231
VIII.3.2.1. Variabilidad de los ingresos	231
VIII.3.2.2. El caso de las actividades sin retribución monetaria explícita	237
VIII.3.2.3. Incrementos de ingresos y chances	239
VIII.3.2.4. El problema de la inflación sobre la remuneración a computar	241
VIII.3.3. El presunto problema de la multidimensionalidad de la vida humana	243
VIII.3.4. Cuestiones referidas al lapso y la periodicidad de la percepción de los ingresos afectados en la incapacidad	245
VIII.3.4.1. Períodos de percepción	245
VIII.3.4.2. La edad límite de producción de ingresos	245
VIII.3.5. La tasa de descuento. Su incidencia en la determinación. Inflación e "ilusión monetaria"	246
VIII.3.6. El porcentaje de incapacidad implicado en los casos de lesiones o detrimientos físicos o psíquicos	249
VIII.4. El encuadre de la indemnización por incapacidad como daño emergente o lucro cesante. Su indemnizabilidad aun en casos en los que no puede observarse disminución efectiva de ingresos	251
VIII.5. Aspectos particulares de la cuantificación de daños patrimoniales por muerte de personas	260
VIII.5.1. La parte de su ingreso consumida por el causante en la indemnización por muerte de la víctima	260
VIII.5.2. El lapso de producción de ingresos a considerar en la indemnización por muerte de la víctima	261
Apéndice	265

## CAPÍTULO IX LA RELACIÓN DE CAUSALIDAD

IX.1. Los problemas causales en la responsabilidad por daños	297
IX.2. El tratamiento básico de los problemas causales en el AED	300
IX.3. Causalidad e Incertidumbre	308
IX.3.1. Incertidumbre y costos administrativos	308
IX.3.2. Incertidumbre sobre la identidad de las víctimas	309
IX.3.3. Incertidumbre sobre la identidad del dañador. Daño de autor anónimo dentro de un grupo identificable y daño causado por grupos riesgosos	310
IX.4. El problema de la contribución causal de la víctima	313
IX.5. Las críticas a la teoría causal del Law & Economics	316
IX.5.1 En la faz positiva	317
IX.5.2. En la faz normativa	317
IX.6. Algunas observaciones críticas a la teoría estándar y a sus objetores	319
IX.6.1. Análisis positivo (descriptivo) y normativo (prescriptivo) y análisis funcional	319
IX.6.2. El uso del análisis probabilístico en el campo de la causalidad según el AED	321
IX.6.3. Los problemas de definición, contribución causal, información y costos administrativos	324
IX.6.3.1. Los problemas de definición	324
IX.6.3.2. Los problemas de contribución causal	324
IX.6.4. La relevancia de las críticas y la posibilidad de este género de análisis	333
IX.7. Algunos elementos mínimos y preliminares para un conjunto abierto de directivas tendientes a la minimización de costos sociales en el área de los vínculos causales	336

## CAPÍTULO X INTERESES EN LA INDEMNIZACIÓN POR DAÑOS EXTRACONTRACTUALES Y EN SITUACIONES NEGOCIALES

X.1. Las cuestiones relacionadas con los intereses en la investigación jurídica y el derecho práctico	343
X.2. Clases de situaciones en las que aparecen cuestiones vinculadas a los intereses	345
X.3. El Derecho y las clases naturales	347
X.4. Situaciones en las que existen tasas convenidas	349
X.5. La tasa de interés no pactada	358
X.5.1. Pacto sobre intereses compensatorios con omisión de tasa	359
X.5.2. Determinación de tasa moratoria en ausencia de pacto: el caso de la indemnización por daños extracontractuales. La incidencia del nuevo Código Civil y Comercial argentino de 2014 en la cuestión	361
X.6. A modo de conclusión	367

## CAPÍTULO XI EL PROCESO DE DAÑOS: LA TASA DE INTERÉS JUDICIAL Y SU INFLUENCIA EN LA DEMORA

XI.1. Introducción	369
XI.2. El Análisis Económico del proceso judicial por daños	372
XI.3. La demora de los procesos y sus costos sociales	376
XI.4. La tasa de interés judicial y la decisión de demorar el proceso.	379
XI.5. Comentarios finales	383

## CAPÍTULO XII

APLICACIONES JURISPRUDENCIALES: LA FÓRMULA DE HAND, EL CHEAPEST COST AVOIDER, FÓRMULAS PARA DAÑOS PUNITIVOS Y OTROS ARGUMENTOS DE AED EN LA JURISPRUDENCIA ARGENTINA	
XII.1. Introducción	389
XII.2. Las implicancias de la búsqueda del <i>cheapest cost avoider</i> y el criterio contenido en la fórmula de Hand	392
XII.2.1. "Conti, Susana Noemí c. Consorcio Edificio Fenizi s/ Daños y Perjuicios" (Cámara Primera de Apelaciones en lo Civil y Comercial, de Bahía Blanca, Argentina, 5 de diciembre de 2005)	392
XII.2.2. Texto completo de la sentencia	398
XII.3. La franquicia en el seguro de transporte automotor y la lógica económica subyacente	408
XII.3.1. "Pinedo, Domingo Sebastián c. Transporte Larrázabal Comercial e Industrial S.A." (Cámara Nacional Civil, sala L, 7/8/2009)	408
XII.3.2. Texto completo de la sentencia	409
XII.4. La responsabilidad del organizador y sus incentivos para prevenir	428
XII.4.1. "Mosca, Hugo Arnaldo c. Buenos Aires, Provincia de (Policía Bonaerense) y otros s/daños y perjuicios" (Corte Suprema de Justicia de la Nación, 6/3/2007)	428
XII.4.2. Texto completo de la sentencia	428
XII.5. La cuantificación de los daños punitivos y las fórmulas	461
XII.5.1. "Castelli, M. C. c. Banco de Galicia y Buenos Aires S.A. s/nulidad de acto jurídico" (Cámara Civil y Comercial de Bahía Blanca, sala II, 28/8/2014)	461
XII.5.2. El texto completo de la sentencia	462