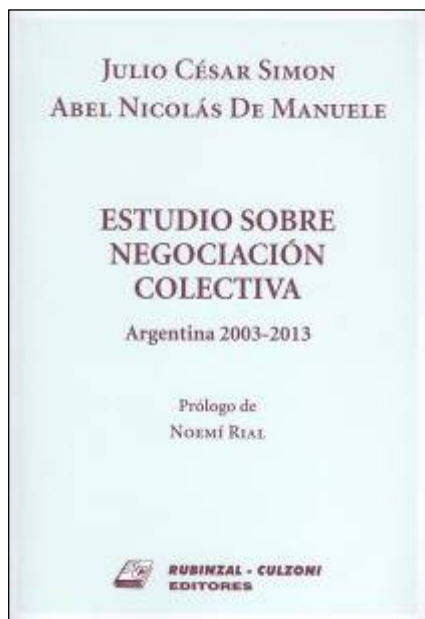


ÍNDICE SUMARIO



Prólogo, por Noemí Rial	7
Palabras preliminares	13
Advertencia	15

CAPÍTULO I CARACTERIZACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA

1. Contexto general	17
2. Consecuencias de la negociación colectiva en Argentina	21
3. Ámbitos de los convenios colectivos	21
4. Publicación y registro de los convenios colectivos	23

CAPÍTULO II ANTECEDENTES DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA EN ARGENTINA

1. Evolución del instituto	27
2. Ley 23.551. Consolidación del modelo sindical de "unicidad promovida"	31
3. Surgimiento de la convertibilidad. Incidencia de las políticas de los años noventa	34

CAPÍTULO III CONDICIONES POLÍTICAS, ECONÓMICAS Y SOCIALES HACIA 2003

1. Contexto regional	43
2. Los cambios en el mercado de trabajo	45
3. Los nuevos procesos políticos en América Latina	48
4. El resurgir de la militancia sindical a comienzos del siglo XXI	49
5. El cambio de paradigma: un nuevo amanecer económico	52
6. El período 2003-2007	52
7. Situación del empleo hacia 2003	54
8. Ley de Ordenamiento Laboral 25.877	56
9. Modificaciones a la Ley de Convenciones Colectivas de Trabajo 14.250	58
10. Otras disposiciones normativas	67
11. Salario mínimo vital y móvil	68
12. Comisión Nacional de Trabajo Agrario	70
13. Paritaria nacional docente	71
14. El papel del movimiento obrero. Importancia de la tasa sindical	73

CAPÍTULO IV LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA EN ARGENTINA

1. Características particulares de la negociación colectiva en Argentina. Período 2003-2013	77
1.1. Condiciones generales	78
2. Año 2003	80
3. Año 2004	81
3.1. Convenios colectivos y acuerdos homologados	82
3.2. Otras materias	82
4. Año 2005	83
4.1. Características de la negociación	84
4.2. Características del ritmo negocial	84
4.3. Convenios y acuerdos colectivos homologados, según el nivel de negociación	85

4.4. Personal comprendido en la negociación colectiva	85
5. Año 2006	86
5.1. La representatividad de las partes y la crisis del sistema	87
5.2. El ritmo negocial	91
6. Año 2007	92
6.1. Consideraciones generales	92
6.2. Resultados de la negociación colectiva	93
6.3. Alcances de los convenios y acuerdos	96
6.4. El establecimiento de las cláusulas salariales	99
6.5. Cláusulas de condiciones de trabajo	99
6.6. Cláusulas de higiene y seguridad	100
6.7. Cláusulas de equidad de género	100
6.8. Otras cláusulas específicas	101
6.9. Negociación salarial	101
7. Año 2008	102
7.1. Incidencia del contexto internacional	102
7.2. La negociación colectiva en Argentina	103
7.3. Contexto nacional	104
7.4. Negociación colectiva	106
7.5. El ritmo de la negociación	106
7.6. Ritmo de la negociación y participación sindical	108
7.7. Alcances de los ámbitos negociados	109
7.8. La distribución por rama de actividad	110
7.9. Incidencia de las estructuras y el grado de las organizaciones sindicales argentinas en la negociación colectiva	115
7.10. Los contenidos de la negociación colectiva	116
7.11. Nivel salarial objeto de la negociación	118
8. Año 2009	121
8.1. Contexto general	121
8.2. Desarrollo de la negociación colectiva	122
8.3. Negociación por sector	123
8.4. Contenidos de la negociación	124
8.5. Acuerdos y cláusulas en materia de salarios	125
8.6. Cifras no remunerativas	126
8.7. Otras cláusulas	127
9. Año 2010	128
9.1. Situación del país: actividad económica y empleo	128
9.2. La negociación colectiva	131
9.3. Modalidades de la negociación y convenios articulados	131
9.4. Contenidos de los acuerdos	133
9.5. Cláusulas pactadas	135
9.6. La negociación salarial: porcentajes e integración	140
10. Año 2011	142
10.1. Contexto general	142
10.2. La creación de empleos y la negociación colectiva	145
10.3. La negociación colectiva durante 2011	145
10.4. Ámbito y cobertura de la negociación	147
10.5. Desarrollo del proceso negocial	149
10.6. Principales actividades	151
10.7. Participación sindical	154
10.8. Contenidos de la negociación colectiva	154
10.9. Cláusulas salariales	156
10.10. Cláusulas de relaciones laborales	158
10.11. Cláusulas de condiciones de trabajo	159

11. Año 2012	160
11.1. Consideraciones generales	160
11.2. Contexto general	160
11.3. Sindicalización	161
11.4. Desarrollo comparativo del proceso negocial respecto a igual período del año 2011	164
11.5. Ámbitos de la negociación	165
11.6. Actividades productivas y niveles de negociación	166
11.7. Total general de convenios y acuerdos colectivos	170
11.8. Contenidos y cláusulas en materia de acuerdos. Salarios y relaciones laborales	171
11.9. Síntesis	178
11.10. A modo de reflexión	178
12. Año 2013	179
12.1. Algunas consideraciones	179
12.2. Estadísticas. Nivel negocial	179
12.3. Distribución. Ámbitos. Cláusulas y materia	181
 CAPÍTULO V CONCLUSIONES	 198
 BIBLIOGRAFÍA	 193
 ANEXOS	
1. Consulta de los actores sociales	195
2. El Buscador de Convenios Colectivos de Trabajo	211