

EDUARDO JAUCHEN

**ESTRATEGIAS  
DE LITIGACIÓN PENAL ORAL**

(Sistema acusatorio adversarial. Teoría y práctica)



**ÍNDICE SUMARIO**

Prólogo	13
<b>CAPÍTULO 1 TEORÍA DEL JUICIO</b>	
<b>1. El juicio</b>	19
2. El juicio como etapa principal del proceso penal	19
3. Preparación del juicio	20
4. El debate oral	23
<b>5. Características</b>	25
6. Publicidad	27
7. Oralidad	28
8. Contradicción	29
9. Inmediación	30
10. Concentración	31
11. Exclusividad de las pruebas	33
12. Identidad del órgano jurisdiccional	34
<b>13. La inmediación en las audiencias</b>	35
14. Efectos de la incomparecencia del defensor, el querellante o el imputado.	
Postergación extraordinaria	37
15. Postergación por inasistencia del imputado	41
16. Asistencia del fiscal y del defensor	43
17. Asistencia del querellante en los delitos de acción pública	45
<b>18. Oralidad y publicidad</b>	45
19. Publicidad	47
20. Excepciones a la publicidad	62
21. Forma de las resoluciones durante el debate	72
22. Efectos de su inobservancia	73
<b>23. Continuidad del debate</b>	74
24. Fundamento	74
25. Excepciones a la continuidad	76
26. Receso	77
27. Suspensión	78
28. Causales de suspensión	80
<b>29. Dirección del debate</b>	84
30. Obligación de los asistentes	85
31. Poder de policía y disciplina	86
32. Supuesto de delito cometido en la audiencia	91
<b>33. Desarrollo del debate</b>	92
34. Apertura	92
35. Alegatos de apertura	95
36. Declaración del imputado	99
37. Declaración de varios imputados	115
38. Ampliación de la acusación. Efectos	116
39. Sustitución de la acusación por hecho diverso	120
40. Acusación alternativa	124
41. La cesura del debate	125
<b>42. Recepción de pruebas</b>	128
43. Testigos	133
44. Peritos e intérpretes	140
45. Examen domiciliario	143
46. Derecho de interrogar a testigos y peritos	144
47. Comportamiento de los testigos en el tribunal	151
48. Forma de la declaración	152

<b>49. Interrogatorios</b>	156
50. Principio de las preguntas sugestivas	161
51. Interrogatorio directo	166
52. El contrainterrogatorio	169
53. Interrogatorio redirecto	172
54. El recontrainterrogatorio	173
55. Posibilidad de utilizar declaraciones anteriores	174
56. Reconocimiento de elementos de convicción	176
57. Cadena de custodia	178
58. Nuevas pruebas	195
59. Inspección judicial	198
60. Reconocimiento de personas y careos	199
61. Lectura de actas o documentos	199
62. Deber de comparendo de testigos, peritos e intérpretes. Efectos de su incomparecencia	205
<b>63. Discusión final</b>	206
64. Alegato final de las partes	206
65. Acta del debate	217
<b>66. Sentencia</b>	226
67. La deliberación	226
68. Orden de tratamiento	227
69. Requisitos de la sentencia	232
70. Congruencia	241
71. Lectura de la sentencia	243
72. Nulidad de la sentencia	244
<b>73. Aclaratoria</b>	248

## CAPÍTULO 2 ESTRATEGIAS Y TÉCNICAS

<b>74. Principios</b>	251
75. El juicio adversarial	251
76. Principio de exclusividad de la prueba	255
77. Principio de incertidumbre	256
78. La verdad como objetivo	266
79. La necesidad de técnicas de litigación	273
80. La misión de abogado defensor	286
<b>81. El planteo del caso</b>	282
82. Terminología. "Teoría" o "planteo" del caso	282
83. El litigante frente a la defensa	286
84. La estructura del caso	290
85. Afirmaciones de hecho	293
86. De las afirmaciones de hecho adecuadas o inadecuadas	302
87. Principio de la superposición	304
88. Pruebas y afirmaciones de hecho	305
89. Características del planteo del caso	307
a) <i>Clara</i>	307
b) <i>Contundente</i>	308
c) <i>Cohiciente</i>	308
d) <i>Creíble</i>	310
e) <i>Flexible</i>	311
90. Integración del planteo	311
<b>91. Alegato de apertura</b>	314
92. Aspectos generales	314
93. Principio de desconfianza	316
94. Sólo afirmaciones de hechos	317

95. Adelantarse a las refutaciones	319
96. Visión genérica de los hechos	322
<b>97. Interrogatorio directo de testigos</b>	324
98. Su dinámica	324
99. Finalidad y técnicas contrarias a las del contrainterrogatorio	328
100. La declaración personal ante el tribunal	330
101. Testigos irrelevantes, amigables y hostiles	330
102. Nuestro testigo	333
103. Entrevista previa con el testigo	336
104. Acreditación del testigo	340
105. Interrogatorio sobre los hechos	343
106. Anticipar los puntos vulnerables	349
107. Orden de incorporación de los testigos en el juicio	351
108. Ordenar el interrogatorio	355
109. Funcionalidad del interrogatorio directo	359
110. Cuestiones indispensables	361
111. El tiempo del interrogatorio	365
112. El lenguaje a utilizar	367
113. No confiar en las aptitudes del testigo	370
114. Evitar rodeos o preguntas indirectas	372
115. Utilización de imágenes de ilustración	373
116. Clases de preguntas	374
117. Preguntas abiertas	375
118. Preguntas cerradas	377
119. Preguntas sugestivas	379
120. Las transiciones	381
121. Saber administrar los énfasis	382
122. La estrategia adecuada para el interrogatorio directo	385
123. Modo de finalizar el interrogatorio directo	388
<b>124. El contrainterrogatorio</b>	389
125. La base del sistema	389
126. Testigo verdadero y testigo falso	394
127. Conocer las respuestas	397
128. Las preguntas "a la pesca"	399
129. Diferencia de enfoque con el interrogatorio directo	400
130. Prudencia y no perder de vista el fin	402
131. Evitar preguntas sobre conclusiones	404
132. Desacreditar al testigo	405
133. Desacreditar el testimonio	410
134. Desacreditar un grupo de pruebas contrarias	411
135. Preguntas sugestivas	416
136. Cada pregunta sobre una sola circunstancia	421
137. Evitar preguntas con calificativos	423
138. Datos a utilizar para lograr el objetivo	425
a) <i>Contradicciones, autocontradicciones y multicontradicciones</i>	425
b) <i>Incompatibilidades con el sentido común</i>	425
c) <i>Inconsistencia o contradicciones con declaraciones previas</i>	426
d) <i>Omisión inexplicable de circunstancias que necesariamente tuvo que haber percibido</i>	426
e) <i>Solicitar explicación de posibles hechos consecuentes</i>	426
f) <i>Confrontar al testigo con todos los hechos más relevantes de nuestro planteo del caso</i>	427
139. Alcance del contrainterrogatorio	427

140. La utilización de declaraciones previas	428
a) <i>Con el fin de ayudar a la memoria</i>	430
b) <i>Con el fin de poner de manifiesto inconsistencias</i>	433
141. Confianza en sí mismo y límites	437
142. El abogado debe llevar el control total del acto	442
143. Combinación de preguntas	450
144. Preparación de las repreguntas	451
145. Circunstancia desfavorable no mencionada en el interrogatorio directo	454
146. Cualquier circunstancia no mencionada en el interrogatorio directo	455
<b>147. Objecciones</b>	456
148. Finalidad	456
a) <i>Preguntas sugestivas</i>	461
b) <i>Preguntas capciosas</i>	462
c) <i>Preguntas confusas</i>	463
d) <i>Preguntas coaccionantes</i>	463
e) <i>Preguntas impertinentes</i>	463
f) <i>Preguntas ya formuladas con anterioridad</i>	463
g) <i>Preguntas sobre la opinión del declarante</i>	464
h) <i>Preguntas compuestas</i>	466
i) <i>Preguntas que tergiversan la prueba</i>	467
j) <i>Preguntas sobre hechos no probados</i>	468
k) <i>Preguntas incompatibles con procedimientos previos</i>	469
<b>149. Alegatos de cierre</b>	470
150. Objetivo del alegato final	470
151. La argumentación	472
152. Es su turno	490
<b>153. Técnicas para la actuación ante los tribunales de apelación</b>	514
 Índice de autores	537