



ÍNDICE GENERAL

Capítulo Primero HECHOS Y ACTOS JURÍDICOS

A) Hechos jurídicos

§ 1. Nociones	1
§ 2. Clasificación	9
a) Naturales y humanos	9
b) Voluntarios e involuntarios	11
c) Lícitos e ilícitos	14
d) Positivos y negativos	18
e) Constitutivos, impeditivos y extintivos	21
§ 3. Efectos	24
a) Adquisición	24
1) Originaria	25
2) Derivada	26
a) Derivativa, traslativa y constitutiva	28
b) A título singular y a título universal	29
b) Modificación	31
c) Extinción y pérdida	36

B) Actos jurídicos

§ 4. Noción	38
§ 5. Clasificación	39
a) Declaración de voluntad	39
b) Manifestaciones de conocimiento	42
1) Declaraciones de ciencia	43
2) Comunicaciones o notificaciones	44
3) Declaraciones espirituales o de sentimiento	44

Capítulo II CARACTERIZACIÓN DEL NEGOCIO JURÍDICO

A) Introducción

§ 6. Metodología y noción	47
§ 7. Importancia	50
§ 8. Antecedentes	51
§ 9. Críticas	52
§ 10. Autonomía de la voluntad	54
§ 11. Evolución histórica	57
§ 12. Voluntad y negocio	60
§ 13. Ley y negocio jurídico	61
§ 14. Concepto y definiciones	65

B) Clasificación

§ 15. Generalidades	69
§ 16. Unilaterales y bilaterales	70
§ 17. Familiares y patrimoniales	74
§ 18. Típicos y atípicos	75
§ 19. Causales y abstractos	77
§ 20. Entre vivos y por causa de muerte ("inter vivos" y "mortis causa")	78
§ 21. Obligatorios y traslativos	81
§ 22. Constitutivos y declarativos	82
§ 23. De administración y de disposición	83

§ 24. Negocios patrimoniales atributivos y no atributivos	85
§ 25. Onerosos y gratuitos	86
§ 26. Formales y no formales	90
§ 27. Solemnes y no solemnes	91
§ 28. Directos e indirectos	92
§ 29. Principales y accesorios	93
§ 30. De enajenación	94
§ 31. De renuncia	95
a) Unilateralidad	98
b) Abdicativa	99
c) No es gratuita	99
d) La ley no la presume	100
e) Objeto	102
f) Capacidad	104
g) Retracción	105

C) Elementos

1) Consideraciones generales

§ 32. Introducción	106
§ 33. Crítica	108
§ 34. Elementos esenciales	109

2) Manifestación de la voluntad

§ 35. Noción	110
§ 36. Declaración de la voluntad y voluntad de declarar	112
§ 37. Declaración y actuación de la voluntad	113
§ 38. La declaración de la voluntad en sí misma	114
§ 39. Discordancia entre voluntad y declaración	116
a) Teoría de la voluntad	118
b) Teoría de la declaración	119
c) Teorías eclécticas	122
d) Teoría de la responsabilidad	123
e) Teoría de la confianza	124
f) Teoría de la validez ("Geltungstheorie")	126
g) Teoría de la responsabilidad y la confianza	127
h) Código Civil argentino	127
§ 40. Casos de incoincidencia entre voluntad real y voluntad declarada	129
§ 41. Formas de manifestación de la voluntad	141
§ 42. Declaración expresa y tácita	142
§ 43. Declaración presunta	145
§ 44. Recepticias y no recepticias	146
§ 45. Sustantiva de la declaración	148
§ 46. Directa o inmediata. Indirecta o mediata	152
§ 47. El silencio	154

3) Sujetos

§ 48. Noción	158
§ 49. Capacidad	159

4) Objeto

§ 50. Concepto. Distintas posiciones	161
a) El objeto son las cosas y los servicios	162
b) Es la prestación	162
c) El objeto se integra con la realidad	163

d) Son los intereses que regulan las partes	164
e) Es la realización jurídica del interés práctico	165
f) Nuestra opinión	165
§ 51. Requisitos del objeto	166
a) Posible	166
b) Lícito	167
c) Determinación o determinabilidad	169

5) Causa

§ 52. Problemática	170
§ 53. Concepto y naturaleza	173
a) Tesis subjetiva	174
b) Tesis objetiva	176
c) Tesis sincrética	178
d) Las posturas de Giorgianni y Diez Picazo	179
§ 54. Tesis anticausalista	180
§ 55. Causa y motivos	181
§ 56. La causa en el Código Civil francés	183
§ 57. La causa en el derecho argentino	185
§ 58. La causa se presume	188
§ 59. Causa falsa (artículo 501 del Código Civil)	189
§ 60. Causa ilícita	191
§ 61. Insuficiencia de la causa en ciertos negocios. Negocios indirectos, abstractos y simulados	192
§ 62. Negocio indirecto.	192
§ 63. Negocios fiduciarios	195
§ 64. Elementos del negocio fiduciario	197
§ 65. La "causa fiduciae"	198
a) Noción	198
b) Recepción en la ley civil argentina	200
§ 66. Negocios simulados	201
§ 67. Negocios abstractos	201
a) Consecuencias del negocio abstracto	203
b) Su recepción en nuestra legislación	205

D) Forma

§ 68. Principios	207
§ 69. Evolución	210
§ 70. Inconvenientes y ventajas del formalismo	213
§ 71. El principio de libertad en las formas	214
§ 72. Clases	216
a) Solemnes y no solemnes	216
b) Legal y voluntaria	219

Capítulo III VICIOS DE LA VOLUNTAD

A) Introducción

§ 73. Consideraciones generales	223
---------------------------------	-----

B) Error e ignorancia

§ 74. Nociones	225
§ 75. Error obstativo	226
§ 76. Error vicio	229
§ 77. Diferencias entre el error vicio y el error obstativo	229

§ 78. Efectos del error obstativo	230
§ 79. Error esencial y accidental	231
§ 80. Excusabilidad	234
a) El régimen del BGB y del Código Civil suizo	236
b) El sistema italiano	238
§ 81. Clases de error de hecho	239
a) Sobre la naturaleza del acto	239
b) Sobre la persona	240
1) Error sobre la identidad y sobre las cualidades de la persona	243
2) Error en la persona y el matrimonio	244
c) Sobre la causa del acto y sobre las cualidades sustanciales del objeto	245
1) Antecedentes	245
2) Interpretación del artículo 926	248
d) Sobre el objeto	251
1) Diferentes conceptos	251
2) Casos previstos	253
§ 82. El error en los actos ilícitos	255
§ 83. Error de derecho	256
a) Error de hecho y de derecho	256
b) Derecho romano	258
c) La interpretación que hace inexcusable al error de derecho	260
d) Interpretación que lo vincula a la ausencia de causa	261
e) Criterio de Bibiloni	262
f) Tendencias modernas	263
g) Casos de error de derecho invocables que no constituyen excepciones	265
1) Pago de lo indebido por error	266
2) Transacción ante el título nulo	267
3) Poseedor de la herencia	269

C) Dolo

§ 84. Aceptaciones	270
§ 85. El dolo en el derecho romano	272
§ 86. El dolo como vicio de la voluntad	274
§ 87. Elementos del dolo	275
a) La acción humana debe dirigirse a engañar a otro	276
b) Que produzca el engaño o el error en el otro.	276
c) Que tenga como beneficiario a su autor o a un tercero	277
d) Que cause perjuicio a la otra parte	278
§ 88. Dolo principal y dolo incidental	279
§ 89. Requisitos del dolo principal	280
a) Gravedad	280
b) Determinante del acto	282
c) Daño importante	283
d) Inexistencia de dolo recíproco	285
§ 90. Dolo por omisión	285
§ 91. El dolo de un tercero	287
§ 92. Efectos del dolo principal	289

D) Violencia

§ 93. Noción	290
§ 94. Antecedentes romanos	291
§ 95. Violencia física y moral	292
§ 96. La violencia física	293

§ 97. La violencia moral	294
a) Amenaza injusta	296
b) Temor fundado de sufrir un mal inminente y grave	297
1) Temor fundado	297
2) El mal debe ser grave e inminente	299
c) Que el mal se produzca en bienes o valores espirituales que puedan afectar a la víctima	300
d) Que la evitación del mal sea determinante de la declaración	303
§ 98. Temor reverencial	303
§ 99. Ejercicio de la violencia por terceros	304
§ 100. La violencia ¿es "vicio de la voluntad" o "vicio de la voluntad de declarar"?	306
§ 101. Estado de necesidad	307

Capítulo IV NEGOCIOS SIMULADOS

§ 102. Concepto	311
§ 103. Elementos	314
a) El acuerdo simulatorio	315
b) Inducir a engaño a los terceros	318
c) Discordancia consciente entre la voluntad y la declaración	320
§ 104. Contradocumento	321
§ 105. Clases de simulación	324
a) Absoluta	324
b) Relativa	325
§ 106. Simulación lícita e ilícita	326
§ 107. Interposición de persona (prestanombre)	328
§ 108. Naturaleza	331
a) Acto inexistente	331
b) Acto nulo	332
c) Nuestra opinión	333
§ 109. Acción de simulación	333
a) Fundamentos de la acción	334
b) Caracteres	335
§ 110. Acción entre las partes	337
§ 111. Acción promovida por terceros	340
§ 112. Legitimación pasiva	341
§ 113. Prueba de simulación	342
§ 114. Prueba entre las partes	343
§ 115. Prueba por terceros	346
§ 116. Efectos de la simulación	349
a) Entre partes.	349
b) Respecto de terceros	350
§ 117. Conflictos entre acreedores de las partes del acto	352
§ 118. Prescripción	354
§ 119. Comienzo del plazo	357

Capítulo V INTERPRETACIÓN DE LOS NEGOCIOS

§ 120. Introducción	359
§ 121. Tesis subjetiva y objetiva	360
§ 122. Principios y reglas interpretativas	364
a) Consideración de las circunstancias fácticas, concomitantes y posteriores al negocio	365
b) Prescendencia del sentido literal y calificación dada por las partes	366
c) Aplicación de los usos sociales, reglas de experiencia y sentido crítico profano	367

d) La buena fe	369
e) El principio de conservación negocial	370
f) La interpretación considerando todo el contexto negocial	371
g) El principio del "favor debitoris"	372
§ 123. Naturaleza de las reglas de interpretación	373
§ 124. Clases de interpretación	374
§ 125. Interpretación e integración del negocio	377
§ 126. Interpretación y casación	379
§ 127. Interpretación de los testamentos	383
§ 128. La interpretación y el Proyecto de Unificación	385

Capítulo VI PRESENTACIÓN EN LOS NEGOCIOS

§ 129. Introducción	389
§ 130. Representación legal y voluntaria	392
§ 131. Representación y poder	395
§ 132. El poder es negocio abstracto	399
§ 133. El negocio de apoderamiento en nuestra legislación	403
§ 134. Formas	405
§ 135. Capacidad	408
§ 136. Contenido o extensión del poder	409
§ 137. Sustitución y subapoderamiento	413
§ 138. Extinción del poder	417
a) Expiración del tiempo	418
b) Celebración del negocio	419
c) Revocación del poder	419
1) Forma y naturaleza de la revocación	421
2) Sujetos a quienes debe dirigirse	423
§ 139. Poder irrevocable	425
a) Principios	425
b) El nuevo artículo 1977 del Código Civil	429
c) Requisitos legales	430
1) Negocios especiales	430
2) Interés de los contratantes	431
3) Límite temporal	433
d) Efectos	434
e) Justa causa	435

Capítulo VII ELEMENTOS ACCIDENTALES DEL NEGOCIO

A) Introducción

§ 140. Nociones generales	437
§ 141. Metodología	438

B) Condición

§ 142. Noción	439
§ 143. Naturaleza	440
§ 144. Caracteres	442
a) Autolimitación de la voluntad	442
b) Subordinación de los efectos del acto	442
c) Acontecimiento incierto	442
d) Indivisibilidad	443

§ 145. Clases	444
a) Suspensivas y resolutorias	444
b) Positivas y negativas	446
c) Permitidas y prohibidas	446
1) Condiciones imposibles	446
2) Condiciones ilícitas	447
3) Contrarias a las buenas costumbres	448
d) Causales, potestativas y mixtas. La condición "si voluero"	449
e) Simples y compuestas	451
f) Expresas o tácitas	452
§ 146. Condición de derecho ("conditio iuris")	453
§ 147. Condición perpleja	454
§ 148. Cumplimiento	455
a) Efectivo	455
b) Ficto	456
1) Renuncia de la parte	456
2) Dolo del interesado	456
3) Negativa de tercero	457
§ 149. Tiempo de cumplimiento	458
§ 150. Efectos ("ipso iure"). Retroactividad	459
§ 151. Efectos de la condición suspensiva	460
a) Pendiente	461
b) Frustrada	462
c) Cumplida	463
§ 152. Efectos de la condición resolutoria	464
a) Pendiente	464
b) Cumplida	464
c) Frustrada	465

C) Término o plazo

§ 153. Concepto y requisitos	466
§ 154. Clases	467
a) Inicial y final	467
b) Cierto o incierto	468
c) Determinado e indeterminado	470
d) Expreso y tácito	470
§ 155. Otras clasificaciones	471
§ 156. Término de eficacia y término de cumplimiento	473
§ 157. Efectos	473
§ 158. Beneficiarios del término	476
§ 159. Oponibilidad del término	478
§ 160. Caducidad del término	478
a) Insolvencia	479
b) Subasta judicial del bien hipotecado prendado	480
c) Disminución de garantías en la hipoteca y anticresis	480

D) Modo o cargo

§ 161. Concepto y noción	481
§ 162. Metodología	483
§ 163. Naturaleza y diferencias con otras figuras	483
a) El cargo no es una condición	483
b) Motivo o presuposición	484
c) Causa	485

§ 164. Clases	487
a) Simple	487
b) Condicional suspensivo	487
c) Condicional resolutoria	488
§ 165. Caracteres	490
a) Voluntario	490
b) Posible y lícito	490
c) Accesorio	491
d) Obligatorio	492
§ 166. Términos de cumplimiento	492
§ 167. Transmisión	492
§ 168. Efectos de la resolución	493

Capítulo VIII **INEFICACIA DE LOS NEGOCIOS**

§ 169. Concepto	495
§ 170. Terminología	496
§ 171. Tipos de ineficacia	497
§ 172. Invalidez e ineficacia (o ineficacia estructural y funcional)	500
§ 173. Casos de ineficacia funcional	501
a) Rescisión	501
1) Antecedentes históricos. Su influencia en el Código Civil argentino	502
2) La rescisión en la doctrina extranjera	503
3) La rescisión en el derecho argentino	504
b) Revocación	505
c) Resolución	507
§ 174. Ineficacia estructural (nulidad)	508
§ 175. Ineficacia relativa (negocios inoponibles)	510
§ 176. Ineficacia por inexistencia (el denominado negocio inexistente)	511
a) Antecedentes	512
b) Los fundamentos de la inexistencia	514
1) Tesis clásica	514
2) La tesis del negocio como un concepto lógico formal	514
a) Negocio incompleto	515
b) Falta de requisitos positivos	515
c) Ausencia de "fattispecie"	515
d) Ausencia de elementos que lo identifiquen	516
e) Concepto negativo	516
f) Supuesto de nulidad	517
g) Fundamento material	517
c) Tesis negatorias	519
d) Nuestra opinión	520
§ 177. Diferencia entre los actos nulos y los inexistentes	522
§ 178. Clasificación de las nulidades	523
a) Expresas e implícitas	523
b) Manifiestas y no manifiestas	525
c) Negocios nulos y anulables	525
1) Derecho comparado	526
2) Derecho nacional	527
§ 179. Enumeración de actos nulos	528
a) Nulidades por incapacidad de hecho	529
b) Nulidades por incapacidad de derecho	529
c) Fraude o simulación presumidos por la ley	530
d) Objeto prohibido	530
e) Falta de forma legal	530

f) Nulidad de instrumento	531
§ 180. Enumeración de actos anulables	531
a) Incapacidad accidental	532
b) Incapacidad de derecho no conocida	532
c) Ignorada prohibición del objeto del acto	532
d) Vicios de la voluntad	533
e) Instrumentos anulables	533
f) Otros supuestos	533
§ 181. Nulidad absoluta y relativa	534
a) Legitimación	535
b) Clasificaciones	536
§ 182. Nulidad total y parcial. Remisión	538
§ 183. Efectos de la nulidad	539
§ 184. Efectos entre partes	541
a) Acto ejecutado	542
b) Acto no ejecutado	544
c) Excepciones a la restitución	545
d) La reparación de los perjuicios	545
§ 185. Efectos respecto de terceros. El artículo 1051 del Código Civil	546
a) Antes de la reforma	547
b) Después de la reforma	548
c) Concepto de "buena fe"	549
d) Acto nulo o anulable	550
e) Actos inexistentes	551
§ 186. Sanación de los actos nulos	553
a) Confirmación	553
1) Caracteres	555
a) Unilateral	555
b) Accesorio	556
c) Negocio de declaración o de actuación	556
d) No formal	556
e) Retroactiva	556
f) Oponible "erga omnes"	557
2) Naturaleza jurídica	558
a) Sanatoria	558
b) Convalidación	558
c) Renuncia	559
d) Acto complejo	560
3) Clases y requisitos	560
a) Expresa	560
1) Sustancia del acto	561
2) Indicación del vicio de que adolecía	561
3) La intención de repararlo	561
4) Que haya cesado la causa	561
b) Confirmación tácita	562
c) Legitimación	564
b) Prescripción	565
c) Conversión del negocio inválido	568
1) Requisitos	568
2) Fundamentos	569
3) Clases	570
4) Casos	571
5) Derecho comparado	572
<i>Bibliografía</i>	575

